

お財布作家の  
PETTICA  
109カ



# コロナ時代のSNS発信術

# 1. コロナ時代とは？

今までの様な働き方を一生続けていくことができない時代

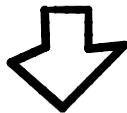
AI・V・ツウインツカ

コロナにより  
加速した

テレワーク

時間が  
余る

副業・複業



個人がダイレクトにお金を受け取ることが増える

## 2. なぜ SNS なのか？

個人がダイレクトにお金を受け取るには

自分(ブランド)を見つけてもらふ必要がある



↓

ダイレクト課金(購入)へ

### 3. コミュニティ化を目指す!

コミュニティとは  
↓  
ジョーロのレスポンスが生まれる場  
↓  
循環

たくさんの中から **あなたから愛いたい**と  
思ってもらえることが大切

**FUN<sup>ニ</sup>** になってもらう

↓  
FUN になってもらうためには

**Give! Give! Give!**

あなたのSNSを読む・見るメリットを **先に与えよう!!**

# 4. give! give! give!

先に与えるとは?

- ・作品へのこだわり
- ・制作風景
- ・新作
- ・イベント出席...

- ・うれしかったこと
- ・悲しかったこと
- ・失敗き災\*
- ・マインドセット...

ほりたこと

知らなかったこと

あなた自身のストーリー

おもしろい  
FUNになる  
(顧客)

失敗や困難は  
応援したい!  
つながる

ただし  
愚痴・不満・文句  
子供自慢・ランチ報告...  
たれ流しには注意!!

## 5. 具体例とコツ

### ① インスタ・ストーリーズでアンケート

どっちの色がいい?

どんなアイテムが欲しい?

マーケティングにも  
ファンとの交流にも使える

### ② 先行販売会

インスタライブ視聴者に  
先行予約販売!

売れるかわからない  
新作の在庫リスクを減らす



どのSNSも

定期的に発信し続けることが  
何よりも大事!



SNSの時間もスケジュールに組み込む

欲しい! から購入に  
つなげるために



導線は短く!

とぎれてないか  
チェックしてみよう!

## 6. まとめ

- コロナ時代とは 今までの働き方を続けたいことができない時代
- 個人がダイレクトにお金を受け取ることが増えていく
- 自分を見つけてもらうために SNS を積極的に使う!
- まずは give!
- ファンをつくらう! コミュニティ化して、循環を作ろう

↓ そのために今からできることは?

- SNS の時間を確保しよう
- 交差点はじわじわしか出てこない。コツコツと討行錯誤しよう。
- 導線はつながってる? お客様の争いをわざわざさせない

